



**SCIENZA, SOLUZIONI DI VALORE  
& CRESCITA SOSTENIBILE**

**PROXIMA**

**SALUTE**

*Una realtà del gruppo PRIM*



## Indice



**5** I nostri servizi



**10** Il team

**4** Chi siamo



**8** Le aree Salute e Benessere



## Chi siamo

**Proxima Salute** è una realtà imprenditoriale integrata e sinergica che si occupa di tutte le fasi inerenti alla **commercializzazione di prodotti dedicati alla salute e al benessere, con solide evidenze scientifiche dei loro benefici.**

Per garantire una **distribuzione efficace con metodo e capillarità**, Proxima Salute ha a disposizione una rete di agenti con background scientifico: **un team motivato, entusiasta e competente** che coniuga capacità di vendita con conoscenze specifiche nel campo del benessere e della salute, adatte e veicolare informazioni e peculiarità di prodotto.

Oltre al lavoro finalizzato al direct sale e al long channel, Proxima Salute può gestire gli aspetti relativi allo sviluppo del sell-out di farmacie, parafarmacie e punti vendita all'interno della GDO, attivando campagne di marketing geolocalizzate e omnichannel.



**MOTIVATI A**

**TRASFERIRE LA BRAND EQUITY  
AUMENTARE LA BRAND LOYALTY  
VENDERE SOLUZIONI H&W CREDIBILI**

## I nostri servizi

*“Proxima Salute, in ottica strategica, si occupa anche dell’**activation del Farmacista** e del **detailing allo Specialista**.”*



### DISTRIBUZIONE E VENDITA

Grazie a una **supply chain integrata**, a una **field force competente e motivata** e a **sistemi IT gestionali avanzati**, Proxima Salute distribuisce e commercializza i prodotti delle aziende partner sia alle farmacie sia a professionisti della salute, in **modo capillare e sicuro su tutto il territorio nazionale**. Le nostre attività di vendita sono studiate e mirate, garantendo un servizio di **targettizzazione della clientela**.

Una hot line pre e post-vendita è attiva per un supporto sartoriale ai nostri clienti.



### COMUNICAZIONE E MARKETING

Le attività di supporto alla vendita - grazie a una consolidata expertise in medical & trade marketing nel canale farmaceutico - comprendono sviluppo di concept e strategie ad hoc, realizzazione di **materiali promozionali** e gestione di **eventi in-store**. Ogni progetto innovativo nasce e si sviluppa a partire dalla **valorizzazione scientifica di prodotto**.

Il Team Regulatorio garantisce la validità dei contenuti scientifici e assicura la qualità delle informazioni veicolate da materiali educazionali e promozionali.



### INFORMAZIONE MEDICO SCIENTIFICA

È un servizio trasversale, grazie al quale è possibile **coinvolgere e presidiare i target strategici** in modo complementare.

Gli agenti di vendita, il team di comunicazione e il team regolatorio uniscono le loro competenze creando sinergie positive tra informazione scientifica e marketing.

**POICHÉ CONOSCIAMO I NOSTRI CLIENTI,  
VOGLIAMO OFFRIRE LORO IL MEGLIO**



**LA NOSTRA COPERTURA  
È CAPILLARE E TARGETIZZATA**

**20**  
REGIONI

**6 000** LE FARMACIE TOP CLASS

fulcro della nostra rete e con le quali  
abbiamo costruito un dialogo costruttivo

**8 000** LE FARMACIE A  
ELEVATO POTENZIALE

**15 000** IL NOSTRO UNIVERSO  
DI AZIONE

# La supply chain

Proxima Salute si avvale delle **migliori realtà di logistica** per garantire gli standard più elevati disponibili sul mercato.



## DEPOSITO

Stoccaggio a temperatura controllata (-20°C, 2/8°C, 15/25°C)

Tecnologie antintrusione avanzate

Elevata automazione



## CONFEZIONAMENTO

Servizio integrato di gestione kit espositori, sovrastampa astucci, reggiatura, termoretrazione

Operazioni di confezionamento secondario per cambio foglietti illustrativi, cambio di astucci, applicazione bollini ottici della Zecca dello Stato, assemblaggio espositori medicinali, etichettatura



## TRASPORTO SPECIALIZZATO

Veicoli a temperatura controllata

Sistemi di protezione antirapina ai massimi livelli

Servizio espresso capillare per l'Italia in 24-48-72 ore  
Presa e spedizione in giornata in tutta Italia

Interfaccia informatica di gestione trasporti ed esiti consegna



## SERVIZI AGGIUNTIVI

Help desk

Customer service

Interfaccia informatica di gestione ordini clienti

## Le aree salute e benessere

Salute e benessere rappresentano un **mercato in crescita**, ricco di opportunità da esplorare, analizzare e cogliere: aumenta l'interesse da parte della clientela per prodotti sempre più attivi, tecnologici e **capaci di gestire le necessità di salute in un canale di valore**.



GASTROENTEROLOGIA



DERMATOLOGIA



ORAL CARE



PEDIATRIA



PRIMARY CARE



GINECOLOGIA



IVD & AUTODIAGNOSTICA



NUTRIZIONE

**PROXIMA SALUTE PRESIDIA  
AREE DI SALUTE DI VALORE,  
PER LE QUALI È IMPRESCINDIBILE UNA  
COMUNICAZIONE CORRETTA, EFFICACE E SOLIDA.**





*La ricerca di prodotti efficaci e sicuri genera una **forte competitività di settore**: per questo è necessario **comunicare al meglio i punti di forza** dei Brand semplicemente per vendere meglio.”*

Distribuiamo e vendiamo prodotti che possiedono **solidi valori**.

**Prodotti in fase di lancio** da seguire in modo sartoriale per promuoverli durante la penetrazione di mercato e nella brand awareness.

**Brand consolidati** da rilanciare o potenziare e farne crescere la market share.



FARMACI



INTEGRATORI



COSMETICI



PRESIDI MEDICO  
CHIRURGICI



ALIMENTI A FINI  
MEDICI SPECIALI



DISPOSITIVI  
MEDICI

Il team

**MOTIVATO, METODICO E DINAMICO**  
**FORTE BACKGROUND SCIENTIFICO**  
**SPICcate DOTI RELAZIONALI E COMMERCIALI**

**3 AREA  
MANAGER**

**42 AGENTI**

CUSTOMER SERVICE

SUPPLY CHAIN MANAGER

SELL OUT MANAGER

RESPONSABILE VENDITE

VIGILANZA

MARKETING

DIREZIONE VENDITE

REGOLATORIO

INFORMATION TECHNOLOGY



## **CONTATTACI**

### **Uffici commerciali e amministrativi:**

Via Brisa 3 - 20123 Milano - Tel: +39.02.37901555

**Polo Logistico Principale:** Sud Milano

**Il team Proxima Salute è a disposizione per maggiori informazioni!**

Informazioni: [info@proximasalute.com](mailto:info@proximasalute.com)

Commerciale: [commerciale@proximasalute.com](mailto:commerciale@proximasalute.com)